

Die Admonter Holzindustrie AG ist ein führendes Unternehmen in der Herstellung von hochwertigen Naturholzprodukten für Boden, Wand & Decke mit Sitz in Admont. Der Name „Admonter“ ist Herkunftsangabe und Verpflichtung zugleich und garantiert die ausschließliche Fertigung vor Ort in Admont. Das sichert die hohe Qualität der Produkte und das Wohl unserer Region. Unser Anspruch an hohe Qualität, zeitloses Design und an Raumkonzeptlösungen aus Naturholz zeichnen unsere Produkte aus.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams stellen wir zum ehestmöglichen Eintritt ein:

## Vertrieb Außendienst und Objektverkauf (m/w/d)

für das Verkaufsgebiet Baden-Württemberg



Um unsere Marktpräsenz in Baden-Württemberg weiter auszubauen, suchen wir zum ehestmöglichen Eintritt einen branchennahen Verkaufsprofi (m/w/d), welcher neben Fachkompetenz und Vertriebserfahrung auch Kenntnisse des deutschen Marktes im Bereich Akustiklösungen, Holzplatten, Holzfußböden und der relevanten Marktteilnehmer mitbringt.

### IHR AUFGABENBEREICH samt FUNKTIONSBESCHREIBUNG

- Akquise von neuen Handelspartnern, Architekten, Planern und Bauträgern
- Betreuung von bestehenden Handelspartnern, Architekten, Planern und Bauträgern
- Etablierung unserer Raumkonzeptlösungen aus Naturholz auf Boden, Wand & Decke
- Verantwortung über Erfüllungsgrad von Planzielen
- Ständige Marktbeobachtung & Abstimmung mit der Verkaufsleitung
- Persönliche Terminorganisation & Berichtswesen über ein modernes CRM-System

### IHR PERSÖNLICHES ANFORDERUNGSPROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische und holztechnische Ausbildung oder Vergleichbares
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb von Holzprodukten in den Branchen
- Schreiner/Tischler oder Bodenleger oder in vergleichbaren Branchen.
- Ganzheitliches strategisches Firmendenken
- Freude an lösungsorientierter Projekt- und Teamarbeit sowie Projektleitung
- Hohe Verantwortungsbereitschaft gegenüber Admonter-Handelspartnern und dem Unternehmen
- Bereitschaft für Dienstreisen (1 Tag Homeoffice pro Woche) und Übernachtungen im Verkaufsgebiet.
- Wünschenswert wäre eine Person aus dem oben genannten Vertriebsgebiet sowie eine ausgeprägte Identifikation mit dem Unternehmen, unseren Produkten und unseren Handelspartnern.

Wenn Sie an dieser ausgeschriebenen Stelle in einem international tätigen Unternehmen interessiert sind, über die notwendigen Anforderungen verfügen und gerne in einem kompetenten Team arbeiten, dann erwartet Sie bei uns ein interessantes Gesamtpaket. Ein Firmenauto (auch zur privaten Nutzung), Tablet, Homeoffice-Equipment, Mobiltelefon und eine personalisierte Firmenkreditkarte runden das Gesamtpaket ab.

Persönliche und berufliche Weiterentwicklung wird im Hause Admonter gerne unterstützt. Wenn Ihnen ein sicherer Arbeitsplatz wichtig ist, dann sind Sie bei uns richtig.

Eine flache Hierarchie und Du-Kultur tragen zu einer offenen und freundschaftlichen Kommunikation bei. Im Sinne einer ausgewogenen Unternehmenskultur legen wir Wert auf die Work-Life-Balance unserer Mitarbeiter\*innen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sabine Stachl  
Human Resource Management  
bewerbungen@stiftadmont.at

